

Kdor daje, pridobiva - posli na novih osnovah

Skupina svetovne organizacije za poslovno mreženje BNI nastaja tudi v Novem mestu.

Svet je postal globalna vas in poslovnih priložnosti, ki kar kličejo po povezovanju, je ogromno. Povezovanje pa temelji na zaupanju. Če bi se ljudje med seboj bolj povezovali in si bolj pomagali, če bi bili poštenj in če bi dosledno spoštovali dogovore, bi bili uspešnejši in srečnejši oni sami in cel svet. Za marsikoga zveni to utopično, češ, saj posel ni pravljica, ampak borba ... BNI, največja in najuspešnejša organizacija za poslovno mreženje na svetu, pa je to »grobno logiko« obrnila na glavo. Že od leta 1985 dokazuje, da povezovanje in delovanje z visokimi etičnimi standardi gradi uspešne poslovne zgodbe. In da je osebno priporočilo, kljub najsodobnejšim tehnologijam, najuspešnejša in najbolj verodostojna reklama. »Aktivno sodelovanje v skupini BNI je, kot da bi imeli ekipo tržnikov, ki delajo za vas,« pravijo strokovnjaki in poznavalci BNI filozofije in njihovega načina dela.

POSLOVNO MREŽENJE

Organizacijo BNI je ustanovil dr. Ivan Misner, ki velja za vodilnega strokovnjaka na svetu za področje poslovnega mreženja in napotitvenega trženja. Je avtor številnih knjig, člankov in spoštovan predavatelj na številnih mednarodnih dogodkih, univerzah in v največjih svetovnih korporacijah.

BNI deluje že v več kot 50 državah in povezuje več kot 160 tisoč poslovnežev in podjetnikov. Na leto si izmenjajo več kot 7 milijonov poslovnih napotnic in ustvarijo za več kot 2,5 milijarde evrov poslov.



Vsak torek se člani skupine srečajo z mag. Jernejem Pircem, nacionalnim direktorjem BNI za Slovenijo.

»Naša organizacija temelji na napotitvenem trženju, to pa je v Sloveniji novost. Prek poslovnih napotnic podjetjem omogočamo stroškovno učinkovito pridobivanje novih poslov,« razlaga mag. Jernej Pirc, nacionalni direktor za Slovenijo, ki z ženo Brigito že od leta 2009 uspešno vodi in razvija mrežo BNI pri nas.

ETIČNI KODEKS

BNI združuje poslovneže, ki medsebojno mrežijo, se učijo novih trženjskih prijemov in razvijajo kvalitetne medsebojne odnose; organizacija pa jim zagotavlja strukturirano, podporno poslovno okolje. Delujejo v zaokroženih skupinah, v katerih je iz vsakega poklica le ena oseba; zato v večjih mestih po več skupin. Na rednih tedenskih sestankih si izmenjujejo ideje, kontakte in - kar je najpomembnejše - poslovne napotnice, ki pomenijo nove potencialne posle. Za to pa si ne zaračunavajo provizij. Zavezuje jih etični kodeks in spoštovanje tega je prvo vodilo. »Spoštovanje vnaprej dogovorjenih postavk in pogojev pri posameznem poslu

- vključno s ceno - je eno od osnovnih pravil. Kršitev tega pomeni izključitev,« je jasen mag. Jernej Pirc. Organizacija je odprta za vse poklice oz. dejavnosti in je popolnoma apolitična. Se pa povezujejo tudi z drugimi asociacijami, kot so obrtne in gospodarske zbornice ipd., v katerih tudi sicer delujejo njihovi člani.

RAZLIČNI POKLICI - VEČ KONTAKTOV

V Sloveniji je že 13 skupin, v nastajanju pa so trenutno skupine v Kranju, Logatcu in v Novem mestu. Vključena so tako večja kot tudi manjša podjetja in tudi posamezniki. V vsaki od skupin so združene zelo različne dejavnosti, prav v heterogenosti poklicev je prednost, saj ta nudi širok nabor kontaktov. Skupina lahko povezuje posameznike iz zobozdravstva, zlatarstva, zavarovalništva, odvetništva, lektorstva, vodovodarstva, prevajalstva, frizerstva itd. »Povezujemo se zato, da širimo mreže, da si omogočamo nove posle, pa tudi zato, da se izobražujemo, da osebno rastemo ... Zato med nami ni tarnanja; je le iskanje najboljših možnosti in izzivov. Vedno znova smo dokaz, da načelo BNI - kdor daje, pridobiva - v celoti velja,« pravi mag. Jernej Pirc. Prebere mi tudi SMS sporočilo enega od članov, ki je navdušen nad BNI, saj, kot je zapisal, z novimi pristopi in novo poslovno filozofijo pomaga spreminjati svet na bolje.

IZJAVE

Brigita Turk- Ergo življenjska zavarovalnica

Ker je naša zavarovalnica v Sloveniji nova, si seveda zelo prizadevamo pridobiti prave poslovne priložnosti; pritegniti



stranke, nove posle ... V težjih gospodarskih in finančnih razmerah je to še mnogo težje kot sicer. Zato sem z navdušenjem prisluhnila vsebinam, ki jih nudi BNI - s temi pa sem se najprej seznanila v Krškem. Z možnostmi, ki jih omogoča članstvo v BNI, sem seznanila nadrejene v Ljubljani in dobila »zeleno luč«. Ravno takrat pa se je ustanovljala tudi skupina v Novem mestu, ki sem se ji z veseljem pridružila. Lahko le rečem, da sem navdušena, da delo v skupini celo presega moja pričakovanja v najbolj pozitivnem smislu.

Mira Fink - zlatarna Aura in Karat Novo mesto

Z veseljem povem, da sem bila celo prva ustanovna članica naša skupine. Na spletu sem naletela na članek Evgena Geca o BNI; vsebina me je tako navdušila, da sem poiskala stik z njim in vse se je začelo hitro odvijati. Nov, sodoben način sodelovanja članom skupine na široko odpira vra-



ta do novih poslov. Ta način povezovanja nam pomaga do novih strank, ki jih sicer verjetno ne bi dobili. Dragocena pa je tudi izmenjava mnenj, pogledov in seveda vzpostavljane novih poslovnih priložnosti. Ljudje smo zelo različni, pa vendar smo v BNI vsi zelo motivirani za odprtost in sodelovanje.

Tomaž Pibernik – Geosvet

Delam v poslovni enoti Geosvet v Novem mestu – naše področje pa je geodezija. To je področje, ki ga je kriza tako močno prizadela, da smo mo-



rali celo odpuščati, kar je zelo huda izkušnja. Ko me je kolegica povabila v skupino BNI, sem ji prisluhnil in tudi pri lastniku naletel na pozitiven odziv. V skupini vlada odlično sodelovanje, zelo pozitivno vzdušje in zaupanje, kar je izjemnega pomena. Spoznavamo nove prijeme, nova znanja, širimo mrežo ... Na dolgi rok vidim v tem delovanju možnosti za nove posle, pa tudi za osebno rast.

Rudi Žeslin – Hranilnica Lon

Sestanki naše skupine mi dajejo energijo in moč, da delovni teden preživim bolj optimistično in da to prenašam tudi naprej. Delo z ljudmi je vedno naporno, še zlasti obremenjujoče pa je v bančništvu, kjer je v teh časih ogromno žalostnih zgodb. V naši skupini pa zavede premikamo v pozitivno smer in ne tarnamo. Pogovarjamo se samo o tem, kaj se da storiti in kako izboljšati stanje. Česar en sam človek ne zmore, je možno v skupini pozitivnih ljudi, kjer drug drugemu dajemo moralno in siceršnje podporo. To pa je zelo dragoceno.



Tu lahko posredujemo in tudi dobivamo nova znanja, sklepamo nova poznanstva, odpirajo se drugačni zorni koti, predvsem pa nove poslovne možnosti in priložnosti. Zato so naši sestanki navdihujoči in zato je organizacija BNI tako uspešna.

Matjaž Pavlin – Kompas

Ideja se mi je zdela takoj zelo zanimiva; sem pa imel sprva pomislek: ali bom imel vsak torek zjutraj čas za sestanek? Ker so sestanki pred službo - ob 7. uri zjutraj -, sem jih nekako sprejel. Od prvega sestanka dalje pa to ni več problem – nasprotno. Mislim, da vsi člani komaj čakamo na ponedeljkovo srečanje. To nas opremi s samimi pozitivnimi občutki in prepričanji. Veliko se naučimo, pomagamo sebi in drugim, saj delamo drug za drugega. Imamo tudi možnost obiskov v drugih skupinah, sam sem obiskal eno



od skupin v Ljubljani. Tako se mreženje kvalitetno širi. Okolje v skupini je izjemno pozitivno; pomembno pa je tudi, da med nami ni prostora za politiko in druge neproduktivne vsebine. Osredotočeni smo na medsebojno sodelovanje, razvijanje mreže in poslov ter odprti za nove poslovne ideje. **L. Jež**

KEMO PLAST

Prvet talnih oblog



Simfonija bivanja

Ustvarite svojo simfonijo iz izdelkov svetovno znanih proizvajalcev:

- talne obloge
- laminati
- parketi
- preproge



strokovno in prijazno svetovanje



izmere na domu



brezplačna dostava



strokovna vgradnja



garancija na material in storitve



ugodne cene - s kartico ugodnosti še dodatni gotovinski popusti

Razstavno - prodajni salon Novo Mesto

Trgovski center Rialto, Bršljin,
Foersterjeva ulica 10, 8000 Novo Mesto
tel. 07 / 393 36 30

Razstavno - prodajni salon Ljubljana

BTC, Hala 10
Šmartinska 152, 1000 Ljubljana
t. 01 / 541 90 01

Razstavno - prodajni salon Koper

Ljubljanska cesta 5, 6000 Koper
tel. 05 / 639 76 10

Razstavno - prodajni salon Šenčur

Center sodobnega bivanja Cubis
Poslovna cona A2, 4208 Šenčur
t. 04 / 595 11 80

Razstavno - prodajni salon Šentjur

Drofenikova 7, 3230 Šentjur
t. 03 / 746 42 00

www.kemoplast.si | info@kemoplast.si